

“Full Ahead” bei Blohm+Voss für Superyachten

Hamburg, Juni 2015

Fred van Beers, Vorsitzender der Geschäftsführung von Blohm+Voss in Hamburg, hat im Juni 2015 Einzelheiten zu einem neuen Investmentplan für den Yachtbereich bei Blohm+Voss bekannt gegeben. Dieses strategische Konzept ist in enger Kooperation zwischen Star Capital Partners und der Geschäftsführung in den letzten Monaten ausgearbeitet wurden.

In den nächsten 12 Monaten werden eine Reihe von Änderungen eingeführt, um den Geschäftsbetrieb zu optimieren und leistungsfähiger zu machen. Ziel ist es, die Marktposition in den Geschäftsfeldern, in denen das Unternehmen tätig ist, zu verbessern.

Seit der Gründung der Werft – vor 138 Jahren – wurden fast 1.000 Schiffe gebaut und eine Vielzahl von komplexen Überholungen und Umbauten an Yachten, Kreuzfahrtschiffen und Öl- und Gasfördereinheiten durchgeführt. In den letzten Jahren ist die Werft jedoch insbesondere durch den Bau von einzigartigen Superyachten mit Kultstatus ins Rampenlicht getreten. Ein großer Teil der neuen Investitionen und Entwicklungsarbeiten konzentriert sich auf den Geschäftsbereich Superyachten, um die Marktposition von Blohm+Voss als herausragende Werft und Dienstleister für maßgeschneiderte Yachten über 80 m zu stärken.

Die wesentlichen Entwicklungen in diesem Bereich umfassen:

Die Schaffung eines spezialisierten Geschäftsfelds „Yachten“

In der Vergangenheit wurden Neubauprojekte (Blohm+Voss Shipyards GmbH) getrennt vom Reparaturbereich (Blohm+Voss Repair GmbH) geführt. Die Zusammenführung dieser beiden Bereiche wird dazu führen, dass Kunden von der großen Expertise und einem besseren Knowhow-Transfer profitieren, und zwar während der gesamten Lebensdauer der Yacht.

Das Geschäftsfeld „Yachten“ wird in Hamburg ansässig sein. Die gesamte Schiffsentwicklung, die Schiffstheorie, das Projektmanagement und das Ingenieurwissen wird an einem Ort zusammengeführt. Das Ziel ist, den Kunden eine einzige kompetente Anlaufstelle zu bieten, die er während der gesamten Lebensdauer der Yacht nutzen kann.

Weitere Investitionen in das BV80-Projekt

Die von Eidsgaard-Design in Kooperation mit Blohm+Voss entwickelte 80m-Yacht erregte großes Interesse am Markt. Schleppversuche, Klassifizierung und Endkonstruktion sind erfolgreich abgeschlossen und der Bau des ersten Schiffes kann beginnen. Um die Lieferzeit für diese hochwertige 80m-Yacht, ab Unterzeichnung des Vertrages, auf nur 30 Monate zu reduzieren, investiert Blohm+Voss in Beschaffung von Stahl und Hauptkomponenten

Einführung eines „Life-Cycle-Managements“ und einer Gewährleistung über die gesamte Lebensdauer einer Yacht

Die Entwicklung eines umfassenden „Life-Cycle-Managements“ für Superyachten wird vorbereitet. Basierend auf den Erfahrungen im Bau, der Wartung und der Reparatur von Kreuzfahrtschiffen, Handelsschiffen und Yachten wird Blohm+Voss seine Kunden dabei unterstützen, die Betriebskosten beträchtlich zu senken. Erreicht wird dieses Ziel durch die Integration einer permanenten technischen Überwachung und dem damit verbundenen Fern-Management der relevanten Komponenten.

Somit profitieren Kunden während der Lebensdauer ihrer Yacht von den Erfahrungen und hohen Qualitätsstandards für die Blohm+Voss steht. Dieser Service soll bei allen zukünftig abgelieferten Yachten realisiert werden.

Stärkung der Vertriebsmannschaft

In Zusammenhang mit dieser Investition wird das Verkaufsteam verstärkt, um die Präsenz von Blohm+Voss in dem Markt der Superyachten zu erhöhen. Das Geschäftsfeld „Yachten“ wird neu organisiert und strukturiert sowie neue Mitarbeiter für den Vertrieb eingestellt, um so künftiges Wachstum zu generieren.



Dazu Fred van Beers, Vorsitzender der Geschäftsführung bei Blohm+Voss:

“Star Capital unterstützt unsere langfristigen Pläne und investiert in Blohm+Voss. Damit wird gewährleistet, dass sich unser Unternehmen auch weiterhin den sich ändernden Anforderungen der Kunden im Superyachtmarkt stellt. Unsere starke finanzielle Position in Verbindung mit dieser Investition wird das Vertrauen am Markt und unsere Fähigkeit, weiterhin außergewöhnliche Superyachten zu bauen, stärken.

Mit unserer kompromisslosen Haltung in Bezug auf Qualität werden wir weiterhin unsere einzigartige Position als Erbauer von außergewöhnlichen Yachten mit Kultstatus stärken. Dies ist unsere einfache Philosophie, die wir mit der Entwicklung eines umfassenden „Life-Cycle-Managements“ ausbauen möchten. Unsere Anteilseigner sind überzeugt von der Investition in diese Strategie, mit der wir Kundenzufriedenheit erzeugen und die schlussendlich die Grundlage für ein kontinuierliches Wachstum und Erfolg ist.

Kundenzufriedenheit beschränkt sich nicht nur auf ein Qualitätsprodukt. Eine schnelle, offene und serviceorientierte Kommunikation in der Wechselbeziehung zwischen Kunden und Unternehmen sind ebenso elementar.“

Kontakt:

Blohm+Voss
Patrick Coote
Sales & Marketing Director
Phone: +49 40 3119 1200
Email: patrick.coote@blohmvoss.com

Blohm+Voss
Fred van Beers
Chief Executive Officer
Phone: +49 40 3119 1486

Media-Kontakt:

Blohm+Voss
Michael Brasse
Phone: +49 (0)40 3119 1486
Mobile: +49 (0)176 100 195 60
Email: michael.brasse@blohmvoss.com

Über Blohm+Voss

Blohm+Voss wurde 1877 in Hamburg gegründet und beschäftigt rund 1.100 Mitarbeiter. Das Unternehmen konzentriert sich heute auf die Geschäftsfelder Merchant Vessels, Offshore Units, Passenger Ships und Yachten. Der Name Blohm+Voss steht mit seiner 138-jährigen Tradition für eine der renommiertesten Werften der Welt. Mit dem Umbau von Passagier- und Kreuzfahrtschiffen hat sich Blohm+Voss in den vergangenen Jahren eine bemerkenswerte Position in der internationalen Kreuzfahrtindustrie erarbeitet. Auch mit komplexen Umbauten von Schiffen und Fahrzeigen für die Versorgung, den Betrieb und die Instandhaltung von Öl- und Gasplattformen hat sich Blohm+Voss einen Namen gemacht. Im Yachtbau bietet Blohm+Voss seinen anspruchsvollen Kunden maßgeschneiderte, innovative Lösungen.

